

## 募集職種

## 営業

|              |  |
|--------------|--|
| 部門の概要        | ODM/EMSビジネス向けの営業業務<br>・新規顧客開拓、および既存顧客との深度アツプ<br>・商談戦略策定、顧客提案資料作成、および提案活動<br>・顧客、案件管理<br>・取引価格策定、交渉<br>・クレーム対応<br>・受注・納品管理<br>・契約対応 |
| 具体的な担当業務     | ・フロント営業として新規顧客開拓、既存顧客からの新規商談獲得に向けた営業活動<br>・顧客への提案や各種回答(見積/問合せ等) に向けた社内部門との調整やとりまとめ   |
| 専門的な知識・技術    | 【必須】<br>・OAツール操作能力 (Excel、PPT他)<br>【歓迎】<br>・エレキ・メカ・ソフトウェアなどの技術 (知識)<br>・ものづくりに関する知識  |
| 必要な職務経験、語学力等 | 【必須】<br>・営業実務経験<br>【歓迎】<br>・英語力 (TOEIC600レベル)<br>・中国語<br>・営業管理ツール選定、管理経験   |